



ERFOLG [VERWIRKLICHEN]

Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse in der Gastronomie

Wer sollte an diesem Training teilnehmen?

Vertriebliche Führungskräfte und Mitarbeiter/Innen, die ihre Entwicklung aktiv vorantreiben wollen

Wobei soll mich das Training unterstützen?

Die verkäuferische Sicherheit im Umgang mit Zahlen, Daten und Fakten wird erhöht. Verkäuferische Beratungsleistungen verbessern sich durch die Kenntnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge und bringen Sie mit Ihren Kunden auf Augenhöhe.

Welche Ziele werden mit diesem Training verfolgt?

Die Teilnehmenden...

... kennen die Kalkulationsgrundlagen in der Gastronomie

... kennen die wichtigsten Kennzahlen / Benchmarks der Gastronomie

... stellen dem Kunden den betriebswirtschaftlichen Nutzen ihres Anliegen dar

... sind in der Lage, ein Verkaufsgespräch mit Zahlen, Daten, Fakten erfolgreich zum Abschluss zu bringen

Welche Inhalte werden vermittelt?

- * Aktuelle Gastro- und GFGH-Benchmarks
- * Kalkulation in gastronomischen Betrieben
- * Erträge; Erlöse; Spanne; Wareneinsatz; Deckungsbeitrag; MwSt.
- * Umgang mit dem Kunden "Zahlenfuchs"
- * Eigene Ängste im Umgang mit Zahlen kennen und bewältigen
- * Verkaufsgespräche mit Zahlen zum Abschluss bringen

Wie lange dauert das Training und wann findet es statt?

Dauer: 2 Tage - Beginn am ersten Tag: 10:00 Uhr; Ende am zweiten Tag: 17:00 Uhr

Termine finden Sie in unserer Übersicht auf www.plum-partner.de

Was kostet die Teilnahme an diesem Training?

Teilnahmegebühr, inkl. Übungs- und Arbeitsmaterial, pro Person

749,00 € zzgl. 19% MwSt

Verpflegungs- und ggf. Übernachtungskosten, pro Person

275,00 € zzgl. 19% MwSt

Wie werde ich nach dem Training begleitet?

Holen Sie sich individuelle Unterstützung, die Ihnen den Transfer in Ihre persönlichen Arbeitsabläufe nachhaltig sichert. Innerhalb der ersten 12 Wochen nach der Teilnahme nutzen Sie zwei 15-minütige Online-Coachings. Diese sind für alle Teilnehmenden unserer offenen Trainings kostenfrei.