



ERFOLG [VERWIRKLICHEN]

Jahresgespräche mit Großkunden **sicher** abschließen

Wer sollte an diesem Training teilnehmen?

Vertriebliche Führungskräfte und Mitarbeiter/Innen, die ihre Entwicklung aktiv vorantreiben wollen

Wobei soll mich das Training unterstützen?

Das Training unterstützt bei der Vorbereitung auf die tendenziell immer anspruchsvoller werdenden Jahresgesprächen zwischen Zentraleinkäufern und Key-Account-Managern und trägt so zu einem sicheren Verhandlungserfolg bei.

Welche Ziele werden mit diesem Training verfolgt?

Die Teilnehmenden...
... kennen die Aufgabenbereiche des Key-Account-Managers und das persönliche Anforderungsprofil an einen Key-Account-Manager
... sind in der Lage, ein zukünftiges Verkaufsszenario zu entwerfen und sich hierauf einzustellen
... wissen, wie sie den unterschiedlichen „Kudentypen“ bedarfsgerechte Angebote unterbreiten und das Gespräch zum Abschluss bringen

Welche Inhalte werden vermittelt?

- * Einstellung, Motivation und Fähigkeiten eines Key-Account-Managers
- * Marke vs. Eigenmarke – die Sicht des Einkäufers auf dieses Spannungsfeld
- * Zusammenarbeit mit anderen Unternehmensbereichen des Kunden
- * Verhandlungsführung mit wichtigen Einkaufsentscheidern
- * Strukturierte Gesprächsführung und Argumentation
- * Standfestes Verhalten in der Abschlussphase

Wie lange dauert das Training und wann findet es statt?

Dauer: 2 Tage - Beginn am ersten Tag: 10:00 Uhr; Ende am zweiten Tag: 17:00 Uhr

Termine finden Sie in unserer Übersicht auf www.plum-partner.de

Was kostet die Teilnahme an diesem Training?

Teilnahmegebühr, inkl. Übungs- und Arbeitsmaterial, pro Person:
Verpflegungs- und ggf. Übernachtungskosten, pro Person:

749,00 € zzgl. 19% Mwst
275,00 € zzgl. 19% Mwst

Wie werde ich nach dem Training begleitet?

Holen Sie sich individuelle Unterstützung, die Ihnen den Transfer in Ihre persönlichen Arbeitsabläufe nachhaltig sichert. Innerhalb der ersten 12 Wochen nach der Teilnahme nutzen Sie zwei 15-minütige Online-Coachings. Diese sind für alle Teilnehmenden unserer offenen Trainings kostenfrei.