



ERFOLG [VERWIRKLICHEN]

NLP im Verkauf

Wer sollte an diesem Training teilnehmen?

Vertriebliche Führungskräfte und Mitarbeiter/Innen, die ihre Entwicklung aktiv vorantreiben wollen

Wobei soll mich das Training unterstützen?

Das **N**euro**L**inguistische **P**rogrammieren ist eine Kommunikationsmethode der besonderen Art. Sie kann Ihnen, durch die Entwicklung Ihrer Persönlichkeit und Ihres Einfühlungsvermögens, zu großen Verkaufserfolgen helfen.

Welche Ziele werden mit diesem Training verfolgt?

Die Teilnehmenden...
... erlernen die genaue Wahrnehmung und Verwendung von Sprache
... sind in der Lage, ihre Kunden mit in's Boot zu nehmen
... verkaufen „mit allen Sinnen“
... vermeiden, sich selbst im Weg zu stehen
... erkennen und nutzen die Bedürfnisse und Erwartungen der Kunden

Welche Inhalte werden vermittelt?

- * Der „Rahmen“ in dem Sie sich in einem Verkaufsgespräch bewegen
- * Die „Kanäle“, auf denen wir senden und die Kunden empfangen
- * Resourcevolles Auftreten in Problemsituationen
- * Paradigmenwechsel: Neue Wege der Kommunikation mit Kunden finden
- * Die innere Haltung des Verkaufenden, als Basis dauerhafter Verkaufserfolge

Wie lange dauert das Training und wann findet es statt?

Dauer: 2 Tage - Beginn am ersten Tag: 10:00 Uhr; Ende am zweiten Tag: 17:00 Uhr

Termine finden Sie in unserer Übersicht auf www.plum-partner.de

Was kostet die Teilnahme an diesem Training?

Teilnahmegebühr, inkl. Übungs- und Arbeitsmaterial, pro Person:
Verpflegungs- und ggf. Übernachtungskosten, pro Person:

749,00 € zzgl. 19% Mwst
275,00 € zzgl. 19% Mwst

Wie werde ich nach dem Training begleitet?

Holen Sie sich individuelle Unterstützung, die Ihnen den Transfer in Ihre persönlichen Arbeitsabläufe nachhaltig sichert. Innerhalb der ersten 12 Wochen nach der Teilnahme nutzen Sie zwei 15-minütige Online-Coachings. Diese sind für alle Teilnehmenden unserer offenen Trainings kostenfrei.