

„Einfach gut trainieren“

- mit Verstand, Herz und Gefühl -



Vertriebstrainings: September 2011 – April 2012

| Nr. | Trainingstitel | Termin 1 | Termin 2 | Denk(mal) Seite |
|-------|--|-------------------------------|------------------|-----------------|
| V_010 | Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse in der Gastronomie | 08. - 09.12.2011 | 15. - 16.03.2012 | 06 |
| V_020 | Biostrukturanalyse: Miteinander zum Verkaufsabschluss | individuelle Terminabstimmung | | 07 |
| V_030 | Der TOP-Verkäufer - DAS Basisseminar | 21. - 23.09.2011 | 19. - 21.03.2012 | 08 |
| V_040 | F.I.T. am Telefon, Teil 1 | 26.09.2011 | 26.03.2012 | 09 |
| V_050 | F.I.T. am Telefon, Teil 2 | 05.10.2011 | 02.04.2012 | 10 |
| V_060 | Fragetechnik | 06. - 07.10.2011 | 19. - 20.04.2012 | 11 |
| V_070 | Handelsbetriebswirtschaft verstehen und anwenden | 07. - 08.11.2011 | 25. - 26.04.2012 | 12 |
| V_080 | Jahresgespräche mit Großkunden sicher abschließen | 27. - 28.10.2011 | - | 13 |
| V_090 | Kunden typgerecht zum Abschluss führen | 24. - 25.10.2011 | 16. - 17.04.2012 | 14 |
| V_100 | Nutzenargumentationstechniken | 06. - 07.02.2012 | - | 15 |
| V_110 | NLP im Verkauf | 28. - 29.11.2011 | 27. - 28.02.2012 | 16 |
| V_120 | Plakatschrift | individuelle Terminabstimmung | | 17 |
| V_130 | Qualität und Service als Kundenbindungsinstrumente | 16.12.2011 | - | 18 |
| V_140 | Schwierige Kunden für sich gewinnen | 09. - 10.01.2012 | - | 19 |

Trainings, den Unternehmen
und deren Mitarbeitern zugewandt.

„Einfach gut trainieren“

- mit Verstand, Herz und Gefühl -



Managementtrainings: September 2011 – April 2012

| Nr. | Trainingstitel | Termin 1 | Termin 2 | Denk(mal) Seite |
|-------|--|------------------|------------------|-----------------|
| M_010 | Besprechungsmanagement | 16. - 17.01.2012 | - | 20 |
| M_020 | Coaching in der Führungspraxis | 26. - 27.01.2012 | - | 21 |
| M_030 | Die Basis erfolgreicher Mitarbeiterführung | 17. - 18.11.2011 | 05. - 06.03.2012 | 22 |
| M_040 | Die Führungskraft als Trainer der Mitarbeiter | 08. - 09.03.2012 | - | 23 |
| M_050 | Führen mit emotionaler Intelligenz | 09. - 10.02.2012 | - | 24 |
| M_060 | Führen mit Zielen | 12. - 13.09.2011 | 19. - 20.04.2012 | 25 |
| M_070 | Gezielte Bewerberauswahl | 29. - 30.03.2012 | - | 26 |
| M_080 | Konfliktmanagement | 27. - 28.02.2012 | - | 27 |
| M_090 | Mitarbeitergespräche konstruktiv führen | 14. - 15.11.2011 | 23. - 24.04.2012 | 28 |
| M_100 | Mitarbeiter- und Selbstmotivation | 10.11.2011 | 29.02.2012 | 29 |
| M_110 | Mitarbeiterteams führen | 17. - 18.10.2011 | 13. - 14.02.2012 | 30 |
| M_120 | Moderationstechnik | 12. - 13.12.2011 | - | 31 |
| M_130 | Probleme kreativ und dauerhaft lösen | 24. - 25.10.2011 | - | 32 |
| M_140 | Von der Führungskraft zur Führungspersönlichkeit | 19. - 20.01.2012 | - | 33 |
| M_150 | Wertschöpfung durch Führung | 12. - 13.03.2012 | - | 34 |

Trainings, den Unternehmen
und deren Mitarbeitern zugewandt.

„Einfach gut trainieren“

- mit Verstand, Herz und Gefühl -



Persönlichkeitsentwicklungstrainings: September 2011 – April 2012

| Nr. | Trainingstitel | Termin 1 | Termin 2 | Denk(mal) Seite |
|-------|--|-------------------------------|------------------|-----------------|
| P_010 | Das nächste Jahr - mein bestes Jahr | 21.11.2011 | 15.12.2011 | 35 |
| P_020 | Effektives Zeit- und Selbstmanagement | 27. - 28.10.2011 | 23. - 24.04.2012 | 36 |
| P_030 | Erfolgreiche Selbstpräsentation | 27. - 28.03.2012 | - | 37 |
| P_040 | Gedächtnis- und Konzentrationstraining | 23.01.2012 | - | 38 |
| P_050 | Gelassener Umgang mit Stress | 01.12.2011 | 23.03.2012 | 39 |
| P_060 | Gesund, zufrieden und leistungsfähig | individuelle Terminabstimmung | | 40 |
| P_070 | Kreativitätstechniken | 05. - 06.03.2012 | - | 41 |
| P_080 | Mein Beitrag zum erfolgreichen Team | 20. - 21.10.2011 | 26. - 27.03.2012 | 42 |
| P_090 | Präsentationstechnik | 13. - 14.02.2012 | - | 43 |
| P_100 | Rhetorik | 01. - 02.03.2012 | - | 44 |

Trainings, den Unternehmen
und deren Mitarbeitern zugewandt.