

Vertriebstrainings: Juli – Dezember 2025

Nr.	Trainingstitel	Dauer	Termin	Durchführung	Denk[mal]	Seite
V_010	Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse in der Gastronomie	zweitägig	11.-12.08.2025	Präsenz / Köln	06	
V_030	Verkäuferische Exzellenz - der TOP-.Verkäufer	dreitägig	01.-03.12.2025	Präsenz / Köln	08	
V_040	F.I.T. am Telefon, Teil 1	eintägig	31.07.2025	Digital	09	
V_050	F.I.T. am Telefon, Teil 2	eintägig	21.08.2025	Digital	10	
V_060	Fragetechnik	zweitägig	11./18.09.2025	Digital	11	
V_070	Handelsbetriebswirtschaft verstehen und anwenden	zweitägig	25.-26.09.2025	Präsenz / Köln	12	
V_090	Kunden typgerecht zum Abschluss führen	zweitägig	22.-23.10.2025	Präsenz / Köln	14	
V_100	Nutzenargumentationstechniken	zweitägig	30.10./06.11.25	Digital	15	
V_140	Schwierige Kunden für sich gewinnen	zweitägig	13.-14.11.2025	Präsenz / Köln	19	