

ERFOLG [VERWIRKLICHEN]

Betriebswirtschaftliche *Grundkenntnisse* in der Gastronomie

Wer sollte an diesem Training teilnehmen?

Vertriebliche Führungskräfte und Mitarbeiter/innen die ihre berufliche Entwicklung aktiv vorantreiben wollen, um mehr Verkaufserfolge zu erzielen

Wobei soll mich das Training unterstützen?

Die eigene Unsicherheit im Umgang mit Zahlen, Daten und Fakten wird in sichere verkäuferische Handlungsweisen umgewandelt. Verkäuferische Beratungsleistungen verbessern sich durch die Kenntnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge.

Welche Ziele werden mit diesem Training verfolgt?

Die Teilnehmer...
... kennen die Kalkulationsgrundlagen der Gastronomie
... kennen die wichtigsten Kennzahlen / Benchmarks der Gastronomie
... stellen dem Kunden den betriebswirtschaftlichen Nutzen ihres Anliegen dar
... sind in der Lage, ein Verkaufsgespräch mit Zahlen, Daten, Fakten zu führen

Welche Inhalte werden vermittelt?

- * Aktuelle Gastro- und GFGH-Benchmarks
- * Kalkulation in gastronomischen Betrieben
- * Erträge; Erlöse; Spanne; Wareneinsatz; Deckungsbeitrag; MwSt;
- * Umgang mit dem Kunden "Zahlenfuchs"
- * Eigene Ängste im Umgang mit Zahlen kennen und bewältigen
- * Verkaufsgespräche mit Zahlen zum Abschluss bringen

Wie lange dauert das Training und wann findet es statt?

Dauer: 2 Tage; Beginn am ersten Tag: 10:00 Uhr; Ende am zweiten Tag: 17:00 Uhr

Termin: in unserer Terminübersicht auf www.plum-partner.de

Was kostet die Teilnahme an diesem Training?

Teilnahmegebühr, inkl. Übungs- und Arbeitsmaterial, pro Person:

595,00 € zzgl. 19% MwSt

Verpflegungs- und ggf. Übernachtungskosten, pro Person:

ca. 195,00 € zzgl. 19% MwSt

Wie werde ich nach dem Training begleitet?

Holen Sie sich individuelle Unterstützung, die Ihnen den Transfer in Ihre persönlichen Arbeitsabläufe sichert. Innerhalb der ersten 12 Wochen nach der Teilnahme nutzen Sie zwei 15-minütige Telefoncoachings. Diese sind für alle Teilnehmer unserer offenen Trainings kostenfrei.