PLUM & PARTNER
Die Denk[anstoss]geber

Gesamtübersicht: Januar – Juni 2025

Nr.	Trainingstitel	Dauer	Termin	Durchführung	Denk[mal] Seite
V_040	F.I.T. am Telefon, Teil 1	eintägig	30.01.2025	Digital	09
M_020	Coaching in der Führungspraxis	zweitägig	06./17.02.2025	Digital	21
V_010	Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse in der Gastronomi	zweitägig	10.-11.02.2025	Präsenz / Köln	06
P_090	Präsentationstechnik	zweitägig	12.-13.02.2025	Präsenz / Köln	43
V_050	F.I.T. am Telefon, Teil 2	eintägig	13.02.2025	Digital	10
M_010	Besprechungsmanagement	zweitägig	17.-18.02.2025	Präsenz / Köln	20
M_140	Von der Führungskraft zur Führungspersönlichkeit	zweitägig	24./28.02.2025	Digital	33
V_060	Fragetechnik	zweitägig	06./14.03.2025	Digital	11
M_030	Die Basis erfolgreicher Mitarbeiterführung	zweitägig	10./20.03.2025	Digital	22
P_030	Erfolgreiche Selbstpräsentation	zweitägig	10./21.03.2025	Digital	37
M_060	Führen mit Zielen	zweitägig	13./20.03.2025	Digital	25
P_050	Gelassener Umgang mit Stress	eintägig	14.03.2025	Digital	39
V_070	Handelsbetriebswirtschaft verstehen und anwenden	zweitägig	20.-21.03.2025	Präsenz / Köln	12
V_090	Kunden typgerecht zum Abschluss führen	zweitägig	03.-04.04.2025	Präsenz / Köln	14
M_050	Führen mit emotionaler Intelligenz	zweitägig	07.-08.04.2025	Präsenz / Köln	24
P_020	Effektives Zeit- und Selbstmanagement	zweitägig	10.-11.04.2025	Präsenz / Köln	36
M_110	Mitarbeiterteams führen	zweitägig	10.-11.04.2025	Präsenz / Köln	30
V_100	Nutzenargumentationstechniken	zweitägig	23./29.04.2025	Digital	15
P_070	Kreativitätstechniken	zweitägig	24.-25.04.2025	Präsenz / Köln	41
M_120	Moderationstechnik	zweitägig	28.-29.04.2025	Präsenz / Köln	31
M_080	Konfliktmanagement	zweitägig	09./16.05.2025	Digital	27
P_100	Rhetorik	zweitägig	12./27.05.2025	Digital	44
V_140	Schwierige Kunden für sich gewinnen	zweitägig	14.-15.05.2025	Präsenz / Köln	19
M_100	Mitarbeiter- und Selbstmotivation	eintägig	26.05.2025	Digital	29
M_150	Wertschöpfung durch Führung	zweitägig	02./10.06.2025	Digital	34
V_030	Verkäuferische Exzellenz - der TOP-.Verkäufer	dreitägig	16.-18.06.2025	Präsenz / Köln	08
M_090	Mitarbeitergespräche konstruktiv führen	zweitägig	26.-27.06.2025	Präsenz / Köln	28
P_010	Das nächste Jahr - mein bestes Jahr!	eintägig	2. Halbjahr	Digital	35

Plum & Partner; Jörg Plum
Beratung • Konzeption • Training
Auf der Halde 22
51429 Bergisch Gladbach

Tel. 02204 / 9195-70
Fax 02204 / 9195-80
info@plum-partner.de
www.plum-partner.de

Wir geben Denk[anstösse], bevor wir Empfehlungen aussprechen!
Erleben Sie den Unterschied!